OLITEC

OliTEC es un conjunto de aplicaciones ERP y CRM que responden a las necesidades funcionales de almazaras, envasadoras de aceite de oliva, refinerías, industrias de transformación de aceitunas de mesa, extractoras de aceite de orujo, cooperativas oleícolas y otros operadores del sector.

Información dispersa en múltiples sistemas dificulta una visión del negocio precisa y actualizada en tiempo real para tomar decisiones con confianza

Con frecuencia las empresas oleícolas utilizan múltiples programas para gestionar sus operaciones cotidianas. Benefíciese de la última innovación de Microsoft en términos de colaboración, integración de procesos de negocio, seguridad y actualización automática permanente.

Una colección de aplicaciones de negocio

construidas en Dynamics 365 Business Central preparadas para funcionar en la nube o en entornos locales

OliTEC proporciona una solución integral, de extremo a extremo, específica para almazaras y empresas envasadoras o distribuidoras de aceite de oliva y aceituna de mesa. Simplifica y aporta agilidad a las finanzas, cadena de suministro, producción, ventas, elaboración de informes, declaraciones oficiales y gestión de relaciones.

Impulsa la innovación y construye un espacio de trabajo moderno, seguro y colaborativo basado en la nube de Microsoft

Las empresas oleícolas están preparadas para acelerar su innovación a través de un ecosistema digital que favorece la colaboración interna, simplifica los procesos de elaboración, facilita las transacciones y posibilita el análisis de datos en tiempo real para tomar decisiones con seguridad.

Tecnología y estrategia

La implantación del OliTEC – Dynamics 365 Business Central permite una sincronización de todas las áreas de la empresa: recepción de aceitunas, producción, administración, contabilidad, comercial y calidad.

Cercanía y experiencia multicanal

“Proporciona una visión 360º del negocio, de los clientes y socios. Aporta un mejor conocimiento del consumidor y favorece un servicio de mayor calidad. Lo hemos conseguido sumando el potencial de Dynamics 365 y Microsoft 365”

Confianza y Transparencia

“Trabajando en este proyecto queremos garantizar transparencia y confianza entre nuestros consumidores. El proyecto de Blockchain garantiza un excelente seguimiento de nuestros productos a lo largo de todas las fases de producción y venta, y acerca al cliente a nuestra explotación”

Ahorra mucho tiempo

“Somos conscientes de que la implantación de nuevas tecnologías en el proceso de producción y venta nos proporciona una ventaja competitiva dentro del sector. Debemos aprovecharla y seguir apostando por ella. Este proyecto ha acelerado nuestros tiempos de respuesta con clientes y socios. Antes teníamos que comprobar la información manualmente en diferentes fuentes. Ahora, obtenemos datos visuales relevantes actualizados en tiempo real con unos pocos clics”

- **Teléfono:** 941 20 20 69
- **Email:** ms@tipsa.net
- **Más información sobre la solución en:** tipsa.net