

# OLITEC



OliTEC es un conjunto de aplicaciones ERP y CRM que responden a las necesidades funcionales de almazaras, envasadoras de aceite de oliva, refinerías, industrias de transformación de aceitunas de mesa, extractoras de aceite de orujo, cooperativas oleícolas y otros operadores del sector.

**Información dispersa en múltiples sistemas dificulta una visión del negocio precisa y actualizada en tiempo real para tomar decisiones con confianza**

Con frecuencia las empresas oleícolas utilizan múltiples programas para gestionar sus operaciones cotidianas. Beneficiarse de la última innovación de Microsoft en términos de colaboración, integración de procesos de negocio, seguridad y actualización automática permanente.

**Una colección de aplicaciones de negocio**

## **construidas en Dynamics 365 Business Central preparadas para funcionar en la nube o en entornos locales**

OliTEC proporciona una solución integral, de extremo a extremo, específica para almazaras y empresas envasadoras o distribuidoras de aceite de oliva y aceituna de mesa. Simplifica y aporta agilidad a las finanzas, cadena de suministro, producción, ventas, elaboración de informes, declaraciones oficiales y gestión de relaciones.

## **Impulsa la innovación y construye un espacio de trabajo moderno, seguro y colaborativo basado en la nube de Microsoft**

Las empresas oleícolas están preparadas para acelerar su innovación a través de un ecosistema digital que favorece la colaboración interna, simplifica los procesos de elaboración, facilita las transacciones y posibilita el análisis de datos en tiempo real para tomar decisiones con seguridad.

## **Tecnología y estrategia**

La implantación del OliTEC – Dynamics 365 Business Central permite una sincronización de todas las áreas de la empresa: recepción de aceitunas, producción, administración, contabilidad, comercial y calidad.

## **Cercanía y experiencia multicanal**

“Proporciona una visión 360º del negocio, de los clientes y socios. Aporta un mejor conocimiento del consumidor y favorece un servicio de mayor calidad. Lo hemos conseguido sumando el potencial de Dynamics 365 y Microsoft 365”

## **Confianza y Transparencia**

“Trabajando en este proyecto queremos garantizar transparencia y confianza entre nuestros consumidores. El proyecto de Blockchain garantiza un excelente seguimiento de nuestros productos a lo largo de todas las fases de producción y venta, y acerca al cliente a nuestra explotación”

## **Ahorra mucho tiempo**

“Somos conscientes de que la implantación de nuevas tecnologías en el proceso de producción y venta nos proporciona una ventaja competitiva dentro del sector. Debemos aprovecharla y seguir apostando por ella. Este proyecto ha acelerado nuestros tiempos de respuesta con clientes y socios. Antes teníamos que comprobar la información manualmente en diferentes fuentes. Ahora, obtenemos datos visuales relevantes actualizados en tiempo real con unos pocos clics”

- **Teléfono:** 941 20 20 69
- **Email:** ms@tipsa.net
- **Más información sobre la solución en:** [tipsa.net](https://tipsa.net)